

2013-2018年中国药妆市场 监测及投资前景研究报告

报告目录及图表目录

博思数据研究中心编制

www.bosidata.com

报告报价

《2013-2018年中国药妆市场监测及投资前景研究报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.bosidata.com/rihua1310/U25104X2VF.html>

【报告价格】纸介版7000元 电子版7200元 纸介+电子7500元

【出版日期】2013-10-12

【交付方式】Email电子版/特快专递

【订购电话】全国统一客服热线：400-700-3630(免长话费) 010-57272732/57190630

博思数据研究中心

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

说明、目录、图表目录

报告说明:

博思数据发布的《2013-2018年中国药妆市场监测及投资前景研究报告》共七章，在对药妆产品行业的市场现状、发展环境、全球市场境况、竞争调查、区域竞争调查、企业竞争调查进行全面、细致研究的基础上，并对药妆产品行业内重点企业的产品竞争策略和发展动向进行了深入剖析，另外为还对药妆产品行业未来市场发展趋势进行了判断，旨在为投资者提供高价值的决策参考。

药妆自登陆中国市场以来，倍受城市消费者的青睐。进口品牌占药妆市场的大部分江山，但是目前我们也看到有许多国产药妆品牌的兴起，比如同仁堂同仁本草系列、协和的药妆等。药妆从2003到2012的年平均增长率在32%左右。预计计从未来三到五年，药妆市场依然会保持25%以上的年平均增长率，这一增长率是所有护肤产品的两倍多，市场前景非常广阔。

随着药妆市场竞争的愈发激烈，快速有效的掌握市场发展情况成为企业决策成功与否的关键。近些年各行业市场的规模和特点都出现了很大的变革，如何从专业的眼光认识药妆行业的发展和市场的转变，将成为企业未来生存和发展的首要问题。

第一章：2012-2013年中国药妆行业发展环境分析

第一节 药妆起源与兴起

第二节 药妆基础概述

一、药妆的特性

二、药妆功能

1、活化功效

2、辅助医疗

3、修护保养

4、术后护理

三、药妆与普通化妆品及药品的区别

1、药妆与普通化妆品的区别

2、药妆与药品的区别

第三节 药妆品牌的识别性

一、品牌识别

二、药妆品牌的识别的重要性

第四节 药妆皮肤抗药性

第五节 2012-2013年中国经济环境分析

图表：国内生产总值同比增长速度

图表：全国粮食产量及其增速

图表：规模以上工业增加值增速（月度同比）（%）

图表：社会消费品零售总额增速（月度同比）（%）

图表：进出口总额（亿美元）

图表：广义货币（M2）增长速度（%）

图表：居民消费价格同比上涨情况

图表：工业生产者出厂价格同比上涨情况（%）

图表：城镇居民人均可支配收入实际增长速度（%）

图表：农村居民人均收入实际增长速度

图表：人口及其自然增长率变化情况

图表：2013年固定资产投资（不含农户）同比增速（%）

图表：2013年房地产开发投资同比增速（%）

图表：2014年中国GDP增长预测

图表：国内外知名机构对2014年中国GDP增速预测

第六节 行业政策环境分析

一、行业相关政策分析

（1）《化妆品产品技术要求规范》印发

（2）关于印发化妆品中二氧化钛等7种禁用物质或限用物质检测方法的通知

（3）《关于印发化妆品命名规定和命名指南的通知》

（4）《化妆品中可能存在安全性风险物质的评审原则》（征求意见稿）

（5）《化妆品行政许可检验管理办法》及《化妆品行政许可检验机构资格认定管理办法》

（6）《消费品使用说明 化妆品通用标签》

（7）《化妆品标识管理规定》

二、行业发展规划

第七节 行业消费环境分析

一、居民人均收入增长情况分析

二、居民消费影响因素与消费倾向分析

三、居民消费信心分析

四、居民消费结构及演进特征

五、居民消费行为特征分析

第五节 行业贸易环境分析

一、行业产品贸易环境现状

(1) 我国对外贸易总体情况

(2) 药妆行业对外贸易情况

二、行业贸易环境发展趋势

第二章：2012-2013年中国药妆行业发展状况分析

第一节 国际药妆行业发展状况分析

一、国际药妆市场规模分析

二、国际药妆市场发展分析

(1) 美国药妆市场发展分析

(2) 日本药妆市场发展分析

(3) 法国药妆市场发展分析

(4) 德国药妆市场发展分析

三、国际药妆市场竞争状况

四、国际药妆市场发展趋势

第二节 国际药妆品牌在华竞争分析

一、法国薇姿

二、法国理肤泉

三、法国雅漾

四、法国依泉

五、法国上士

六、法国欧翠碧

七、日本芙丽芳丝

八、英国清妍

九、资生堂DQ

第三节 国内药妆行业发展状况分析

一、国内药妆行业发展现状分析

二、国内药妆行业市场规模分析

三、国内药妆行业区域发展分析

(1) 广东省药妆行业发展分析

1) 市场发展现状

2) 市场竞争情况分析

3) 市场发展前景分析

(2) 上海市药妆行业发展分析

1) 市场发展现状

2) 市场竞争情况分析

3) 市场发展前景分析

(3) 北京市药妆行业发展分析

1) 市场发展现状

2) 市场竞争情况分析

3) 市场发展前景分析

四、国内药妆品牌竞争的优劣势

第四节 国内药妆行业五力竞争模型分析

一、行业上游议价能力分析

二、行业下游议价能力分析

三、行业替代品威胁分析

四、行业新进入者威胁分析

五、行业竞争格局分析

第五节 国内药妆行业发展需要解决的问题

一、法规定义不规范

二、认证机构不完善

三、药妆品种良莠不齐

四、报道传播不加验证

五、销售渠道混乱

第三章：2012-2013年中国药妆行业产业链分析

第一节 药妆行业上游供应链分析

一、药妆原料市场分析

(1) 药妆油质原料市场分析

(2) 药妆粉质原料市场分析

(3) 中草药市场分析

二、包装市场发展分析

(1) 药妆品包装的特点

(2) 药妆品包装流行趋势

第二节 药妆行业下游消费市场分析

一、药妆市场的消费需求情况

二、药妆市场消费者消费行为分析

(1) 药妆行业消费特点

(2) 药妆消费者人群分析

(3) 药妆消费产品结构分析

三、药妆市场消费者消费心理分析

第四章：2012-2013年中国药妆产品市场分析

第一节 保湿类药妆市场分析

一、保湿类药妆独特成分分析

二、保湿类药妆品牌竞争状况分析

三、保湿类药妆消费需求分析

第二节 祛斑类药妆市场分析

一、祛斑类药妆独特成分分析

二、祛斑类药妆需求分析

第三节 美白类药妆市场分析

一、美白类药妆独特成分分析

二、美白类药妆品牌竞争状况分析

三、美白类药妆需求分析

第四节 抗衰老类药妆市场分析

一、抗衰老类药妆独特成分分析

二、抗衰老类药妆品牌竞争状况分析

三、抗衰老类药妆需求分析

第五节 祛痘类药妆市场分析

一、祛痘类药妆独特成分分析

二、祛痘类药妆品牌竞争状况分析

三、祛痘类药妆需求分析

第六节 去角质类药妆市场分析

一、去角质类药妆独特成分分析

二、去角质类药妆市场现状分析

三、去角质类药妆发展前景分析

第七节 其它药妆产品市场分析

第五章：2012-2013年中国药妆行业市场营销分析

第一节 国际药妆销售渠道分析

一、法国药妆销售渠道分析

二、美国药妆销售渠道分析

三、日本药妆销售渠道分析

第二节 国内药妆销售渠道分析

一、药妆销售特点分析

二、药妆销售渠道分析

(1) 药房渠道

(2) 美容院渠道

(3) 专卖店渠道

(4) 商超渠道

(5) 电子网络渠道

(6) 直销渠道

(7) 展会渠道

三、药妆销售渠道发展趋势

(1) 从药店渠道向商超渠道延伸

(2) 混合销售渠道成新趋势

第三节 药妆销售渠道面临的问题与解决对策

一、药妆销售渠道存在的问题与对策

(1) 药妆品类没有集成供应商

(2) 终端渠道对药妆的定位不明确

(3) 药妆渠道问题的解决对策

二、主要药妆销售渠道存在的问题与对策

(1) 药店经营药妆需要解决的问题分析

1) 品类品规不足

2) 店员掌握的皮肤学知识不足

3) 药店宣传和促销力度不够

(2) 药店经营药妆问题的解决策略分析

1) 扩大药妆陈列柜台

2) 培训教育店员

3) 长期加大促销和宣传活动

(3) 药妆专卖店面临的问题

1) 两大政策难题

2) 专业的销售人员缺乏

3) 消费者接收难题

(4) 药妆专卖店问题的解决策略分析

1) 品类与服务专业化

2) 开店地址差异化

3) 规避国家政策限制

第四节 药妆企业市场营销策略分析

一、差异化营销策略

二、生动化营销策略

三、人性化营销策略

第五节 药妆品牌市场营销案例分析

一、薇姿市场营销分析

二、理肤泉市场营销分析

三、芙丽芳丝市场营销分析

四、可采市场营销分析

五、白大夫市场营销分析

第六章：2011-2013年中国中国药妆行业主要企业经营分析

第一节 北京同仁堂科技发展股份有限公司经营情况分析

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

五、企业运营能力分析

六、企业成长能力分析

第二节 云南白药集团股份有限公司经营情况分析

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

五、企业运营能力分析

六、企业成长能力分析

第三节 浙江康恩贝制药股份有限公司经营情况分析

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

五、企业运营能力分析

六、企业成长能力分析

第四节 上海家化联合股份有限公司经营情况分析

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

五、企业运营能力分析

六、企业成长能力分析

第五节 马应龙药业集团股份有限公司经营情况分析

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

五、企业运营能力分析

六、企业成长能力分析

第七章：2013-2018年中国药妆行业投资与前景分析

第一节 中国药妆行业投资风险分析

一、药妆行业政策风险

二、药妆行业技术风险

三、药妆行业供求风险

四、药妆行业宏观经济波动风险

- 五、药妆行业关联产业风险
- 六、药妆行业产品结构风险
- 七、药妆企业生产规模及所有制风险
- 八、药妆行业其他风险

第二节 中国药妆行业投资特性分析

- 一、药妆行业进入/退出壁垒分析
- 二、药妆行业盈利模式分析
- 三、药妆行业盈利因素分析

第三节 中国药妆行业发展趋势与前景预测

- 一、药妆行业发展趋势分析
- 二、药妆行业发展前景预测

第四节 博思数据投资建议

- 一、药妆行业投资现状分析
- 二、药妆行业投资建议

图表目录：（部分）

图表：国内生产总值同比增长速度

图表：全国粮食产量及其增速

图表：规模以上工业增加值增速（月度同比）（%）

图表：社会消费品零售总额增速（月度同比）（%）

图表：进出口总额（亿美元）

图表：广义货币（M2）增长速度（%）

图表：居民消费价格同比上涨情况

图表：工业生产者出厂价格同比上涨情况（%）

图表：城镇居民人均可支配收入实际增长速度（%）

图表：农村居民人均收入实际增长速度

图表：人口及其自然增长率变化情况

图表：2013年固定资产投资（不含农户）同比增速（%）

图表：2013年房地产开发投资同比增速（%）

图表：2014年中国GDP增长预测

图表：国内外知名机构对2014年中国GDP增速预测

图表：北京同仁堂科技发展股份有限公司主要经济指标走势图

图表：北京同仁堂科技发展股份有限公司经营收入走势图

图表：北京同仁堂科技发展股份有限公司盈利指标走势图

图表：北京同仁堂科技发展股份有限公司负债情况图

图表：北京同仁堂科技发展股份有限公司负债指标走势图

图表：北京同仁堂科技发展股份有限公司运营能力指标走势图

图表：北京同仁堂科技发展股份有限公司成长能力指标走势图

图表：云南白药集团股份有限公司主要经济指标走势图

图表：云南白药集团股份有限公司经营收入走势图

图表：云南白药集团股份有限公司盈利指标走势图

图表：云南白药集团股份有限公司负债情况图

图表：云南白药集团股份有限公司负债指标走势图

图表：云南白药集团股份有限公司运营能力指标走势图

图表：云南白药集团股份有限公司成长能力指标走势图

图表：浙江康恩贝制药股份有限公司主要经济指标走势图

图表：浙江康恩贝制药股份有限公司经营收入走势图

图表：浙江康恩贝制药股份有限公司盈利指标走势图

图表：浙江康恩贝制药股份有限公司负债情况图

图表：浙江康恩贝制药股份有限公司负债指标走势图

图表：浙江康恩贝制药股份有限公司运营能力指标走势图

图表：浙江康恩贝制药股份有限公司成长能力指标走势图

图表：上海家化联合股份有限公司主要经济指标走势图

图表：上海家化联合股份有限公司经营收入走势图

图表：上海家化联合股份有限公司盈利指标走势图

图表：上海家化联合股份有限公司负债情况图

图表：上海家化联合股份有限公司负债指标走势图

图表：上海家化联合股份有限公司运营能力指标走势图

图表：上海家化联合股份有限公司成长能力指标走势图

图表：马应龙药业集团股份有限公司主要经济指标走势图

图表：马应龙药业集团股份有限公司经营收入走势图

图表：马应龙药业集团股份有限公司盈利指标走势图

图表：马应龙药业集团股份有限公司负债情况图

图表：马应龙药业集团股份有限公司负债指标走势图

图表：马应龙药业集团股份有限公司运营能力指标走势图

图表：马应龙药业集团股份有限公司成长能力指标走势图

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

详细请访问：<http://www.bosidata.com/rihua1310/U25104X2VF.html>